

## Экспертное мнение

Эксперт в сфере государственных закупок, практикующий юрист – Коган Дмитрий Борисович.

Общественной палатой Вологодской области представлено для обсуждения Техническое задание, включающее 57 позиций, а также 2 варианта разделения на лоты.

Экспертом было рассмотрено два варианта проведения конкурентных закупок дезинфицирующих средств:

Первый вариант - проведение 7 аукционов (7 лотов)

Второй вариант – проведение 42 аукционов (42 лота)

По результатам рассмотрения обоих вариантов, экспертом сделаны следующие выводы:

Оптимальным вариантом, который не ограничивает конкуренцию, является проведение 7 аукционов (7 лотов).

Так, данные аукционы будут сгруппированы в т.ч. по ОКПД2. Следовательно, дополнительного дробления не требуется.

Лоты собраны таким образом, что Заказчики по каждому Контракту будут получать оптимальный набор дезинфицирующих средств, в зависимости от профиля медицинского учреждения и назначения дезинфицирующих средств.

Могут участвовать, как непосредственно производители товаров, так и дистрибьюторы, дилеры и иные продавцы, поскольку техническое задание дает возможность поставлять эквивалентные товары.

Заказчики с большей гарантией получают бесперебойные поставки.

В случае возникновения проблем с поставками, гораздо удобнее вести претензионную работу, поскольку контрактов будет 7, а не 42.

**Излишнее дробление закупок, как и необоснованное укрупнение лотов, ведет к ограничению конкуренции на рынке поставок дезинфицирующих средств.**

С позиции 44-ФЗ, лот представляет собой объект закупки, состоящий из некоторого количества товаров (услуг), имеющих набор одинаковых характеристик, на основании которых и осуществляется их объединение в один объект. Такими характеристиками являются технологические и функциональные параметры товара. Каждый объект имеет обоснованную начальную цену, в отношении него, договором определяются сроки поставки и прочие существенные условия.

при проведении 42 аукционов, усматриваются следующие проблемы их реализации:

1. При проведении 42 аукционов, будет заключено 42 контракта, по которым будет необходимо организовывать большое количество приемок поставленных товаров с большим количеством поставщиков.

2. В случае возникновения проблем с поставками, будет нужно вести большое количество претензионной работы с различными поставщиками по 42 Контрактам. В целом, Заказчику труднее следить за надлежащей работой такого количества Поставщиков.

3. Очевидное увеличение стоимости Контракта, ввиду удорожания стоимости логистики.

Например: По каждому из 42 Контрактов будут случаи формирования заявки на поставку 1-2 позиций (стоимостью менее 1000 руб.) доставка будет составлять 3000 руб., что в свою очередь приведет к удорожанию общей стоимости в сравнении с более крупным заказом Заказчика при заключении 7 Контрактов. Необходимо учитывать удаленность поставщиков и производителей от Вологодской области.

Коган Д.Б.

